

Slambehandlingen skal bidrage til opfyldelse af forsyningens strategier, KPI'er og målsætninger

Hos Stjernholm A/S arbejder vi efter et samarbejdskoncept, som vi kalder Samarbejde med værdi. Vi ønsker at vores fælles kompetencer udnyttes maksimalt, så vi altid leverer bæredygtige løsninger med hensyn til

SAMARBEJDE
MED **værdi**



ØKONOMI

Set over investeringens levetid skal den give økonomisk gevinst for både kunden og for Stjernholm A/S



MILJØ

Løsningen skal give miljømæssig gevinst via fx reduceret energiforbrug, CO₂ reduktion og proces optimering



CSR

Løsningen skal medvirke til optimale daglige arbejdsforhold og leve op til både Stjernholm A/S og kundens sociale relationer og samfundsansvar

Samarbejde med værdi bygger på gensidig respekt og en åben og ærlig dialog med både kunde, rådgiver og leverandør. Derved skabes der optimal sammenhæng mellem

kundens strategier, KPI'er og målsætninger, og de muligheder rådgiverne og industrien kan tilbyde. Det betyder, at større investeringer bør bearbejdes i 6 faser:



Gennem den indledende dialog vurderes det, hvilke faktorer der skal tages i betragtning, for at den påtænkte investering foretages med sigte på en bæredygtig, langsigtet optimering

af forsyningens drift – til glæde for forbrugerne og forsyningens medarbejdere.

Lad os udarbejde en tilstandsrapport over slambehandlingen med dokumenterbare, bæredygtige løsningsforslag

Med udgangspunkt i forsyningens økonomiske, miljømæssige og CSR-mæssige målsætninger, tilbyder vi forsyningen at købe en tilstandsrapport over anlæggets slambehandling.

en tilstandsrapport, som anviser de indsatsområder, hvor der kan optimeres med dokumenterbare, bæredygtige løsninger.

Med vores professionelle viden, kompetencer og innovative tilgang kan vi lave en fyldestgørende gennemgang af anlæggets slambehandling. Gennemgangen resulterer i

I alle tilfælde giver rapporten en konkret angivelse af hvilke økonomiske, miljømæssige og CSR-mæssige gevinster optimeringsindsatsen kan give forsyningen.